

Sunum Sihirbazlığı Eğitimi

Süre: 2 Gün

Açıklama

Sunum Sihirbazlığı Eğitimi, sunum tasarımı, ikna ve beden dili konularını ele alan 2 günlük bir eğitim programıdır.

Örnek sunumlar ve canlı geri bildirimlerle dinleyiciye uygun, açık ve akılda kalıcı mesajlar hazırlama üzerine çalışılır.

“Bir sunumu hazırlarken her zaman kontrolü elde tutmanın pratiğini yapın ve şu üç kelimeyi aklınızda tutun: basitlik, açıklık, kısalık.” Garr Reynolds

Yetişkin sunumlarında en önemli iki kriter; dinlenmeye değer bulunmak ve aktarılan mesajların doğru algılanıp benimsenmesini sağlamaktır.

Sunum Sihirbazlığı Eğitimi, bu iki temel kriteri baz alarak dinleyicilerle değerli, uygulanabilir, akılda kalıcı ve kendilerine özgü nitelikte bilgi aktarma yöntemlerini kazandırmayı hedeflemektedir.

İster iş yaşamı, ister sosyal hayatımız olsun iletişim hayatımızın en önemli parçasıdır. Başarıyı yakalamak için de iletişim yönünün kuvvetli olması gereklidir. Bu nedenle, beden dili ve konuşma dili büyük önem kazanır. Yaşamı bir sunum sahnesi olarak kabul edersek, iletilmek istenen mesajlar ancak etkili bir biçimde sunularak iletebilir.

Buradan hareketle, insanlar; ancak etkileme ve ikna gücündeki başarılarını, kişilik yapısıyla birleştirerek, iletişim becerilerini daha da ileriye taşıyabilirler. Bugün bir çok firmada hayatımız sunumlar ve toplantılar olarak geçmekte, bu sunumları en yalın , en anlaşılır ve etkili yapan çalışanlar bir adım öne çıkmaktadır.

Eğitim sırasında canlı geribildirim sistemiyle örnek sunumlar yapılacaktır. Her birinde farklı bir konuyu işlediğimiz özel geri bildirimlerin farklı bir seansta katılımcılara ilk ağızdan verildiği bir yapıdadır. Başlangıç ile bitiş arasında çok net bir şekilde farklılaşma gözlemlenecek ayrıca daha derinleşmek / gelişmesi gereken çalışanlar için takip aktiviteleri düzenlenecektir.

Kurumsal hayatın toplantı odalarında gerçek samimiyetin kurulması ve ikna etmenin teorisinden yola çıkarak sizi izlerken büyülenecek bir sunum sihirbazı olarak sahne bundan sonra sizin olacak.

Amaç

Katılımcıların, başta üst-yönetim olmak üzere, işyerindeki çalışanları ya da grupları etkileme ve ikna etme yeteneklerini geliştirmek için tasarlanmıştır.

- Özgüvenli ve Güvenli sunumlar gerçekleştirebilme
- Etkileme yeteneği hakkında yeni fikir ve yaklaşımları ve etkilemenin güç ve direnç gibi alt dinamiklerini anlama ve kullanma
- Akışı çalışmış insanları etkileyen ve sürekli dikkatleri çeken sunumlar hazırlama
- Değişik senaryolara göre farklı etkileme taktikleri uygulama
- Seyirci çeşidine göre ikna mesajını etkili bir şekilde verebilme yeteneğini oluşturma; bunu yaparken kredibilite yaratabilme ve güven verme

Kimler Katılmalı?

- Kurumsal sunumları hazırlayan çeşitli seviyedeki uzman roller (Eğitim, insan kaynakları, organizasyon, satış ve pazarlama departmanı çalışanları)
- İletişim, ikna etme, motivasyon, müzakere, liderlik gibi konularda insanlarla birebir işi olan
- Tüm yönetici ve yönetici adayları (MT)

Eğitim İçeriği

Sunum Becerilerine Giriş

- Doğru Sunumun Temel Kuralları
- Sunumu Tehlikeye Atacak Davranışlar
- Konu Seçimi ve Anlatım Biçimleri

Dört Boyutlu Sunum

- Akılda Kalıcı Bir Sunum Hazırlamak
- Dikkati Canlı Tutma Yöntemleri
- İz Bırakan Sunumun Sırları

Sunum Tasarımı

- Bir Sunumu Tasarlamak
- Sunuma Yardımcı Olacak Araçlar
- Kontrol Listesi Oluşturmanın Önemi

Sunum Yetkinlikleri

- Fiziksel Yetkinlikler
- Nasıl İyi Hikaye Anlatıcısı Olunur
- Sunumda Beden Dilinin Önemi

Ön Koşullar

Herhangi bir ön koşul yoktur